



REGIONE
MARCHE



Digital Smart



Titolo dell'attività – Consulenza Orientativa

PROGETTO PILOTA DI ORIENTAMENTO ALL'IMPRENDITORIALITÀ INNOVAZIONE E NETWORKING: NET4U
POR MARCHE FSE 2014/2020 – ASSE I – P. INV. 8.1 – DDPF N. 784/IFD del 21/07/2021 –
Finanziato dalla Regione Marche con DDPF n. 1246/IFD del 08/11/2021
Cod SIFORM: 1084046

Soggetto attuatore: MICH – MAESTRALE INNOVATION CREATIVE HUB Srl

In collaborazione con: Digital Smart Srl – UniMc - StartApp

- **SEDI DELLE ATTIVITÀ**

ON LINE Google Meet <https://meet.google.com/ygf-xsjb-fhw>

e <https://zoom.us/j/7981734078>

- **TIPOLOGIA DESTINATARI**

Giovani aspiranti imprenditori che, al momento della presentazione della domanda di partecipazione all'intervento:

- siano disoccupati;
- abbiano un'età compresa fra i 18 ed i 35 anni (non compiuti);
- siano residenti nella Regione Marche;
- siano in possesso di uno dei seguenti titoli di studio:
- Diploma di laurea specialistica
- Diploma di laurea
- Diploma di scuola media superiore
- Diploma di ITS
- Diploma di IFTS

- **TERMINI E MODALITÀ DI PRESENTAZIONE DELLE ADESIONI**

I destinatari possono partecipare all'attività di consulenza orientativa mediante il form di contatto dedicato presente al sito www.progettoestro.it

- **STRUTTURA PROGETTUALE: DESCRIZIONE DELLE ATTIVITÀ**

Consulenza orientativa all'Imprenditorialità Estro Lab On Going2

Consulenza individuale della durata di 24 ore che si terrà sulla piattaforma Google Meet al

link: <https://meet.google.com/ygf-xsjb-fhw> e piattaforma Zoom <https://zoom.us/j/7981734078>

A partire dal 11/04/2023

Le consulenze orientative saranno suddivise in massimo sei incontri di due ore l'uno per le consulenze individuali per un totale di dodici ore, unitamente a quattro ore di bilancio delle competenze individuali, a otto ore di consulenza alla carriera per un totale di ventiquattro ore di consulenza individuale.

L'attività di consulenza, nello specifico, tratterà i seguenti punti:

- 1) **Consulenza - Kick OFF** = Spiegazione ai destinatari degli step per la preparazione dell'Information Memorandum, o Infomemo, documento formale utilizzato per presentare la propria idea di business a potenziali finanziatori. In questa fase verranno definiti insieme gli obiettivi da raggiungere e pianificato un action plan con deadline da rispettare.
- 2) **Consulenza - Strategy development (dvp) 1** = Applicazione del business management aziendale alla propria idea di business
- 3) **Consulenza - Strategy development (dvp) 2** = Come utilizzare gli strumenti di marketing e comunicazione per la propria impresa
- 4) **Consulenza - Strategy development (dvp) 3** = Cos'è il business model e quale applicare alla propria idea di impresa
- 5) **Consulenza - Strategy development (dvp) 4** = Come scrivere un business plan parte 1
- 6) **Consulenza - Strategy development (dvp) 5** = Come scrivere un business plan parte 2
- 7) **Consulenza alla carriera 1** = Individuazione dei punti di forza e di debolezza della parte di business management dell'Infomemo e sviluppo del piano di correzione
- 8) **Bilancio di competenze** = I destinatari consegnano gli Infomemo prodotti che verranno poi revisionati
- 9) **Consulenza alla carriera 2** = Individuazione dei punti di forza e di debolezza della parte di marketing e comunicazione dell'Infomemo e sviluppo del piano di correzione
- 10) **Consulenza alla carriera - Legal&Admin** = analisi degli aspetti legali e amministrativi da considerare nella fase di pre-seed aziendale. Quale struttura societaria scegliere a seconda delle esigenze dei fondatori senza rischiare sanzioni.

- MODALITA' PER OTTENERE ULTERIORI INFORMAZIONI

Per maggiori informazioni www.progettoestro.it